



Unternehmenspräsentation

Stand: 4. Quartal 2008

Unternehmenspräsentation KIENZLER | WOLF

Inhalt

1

Facts + Figures

2

Historie + Meilensteine

3

Organisation + Geschäftsführung

4

Beraterkompetenz + Erfahrung

5

Projekte + Referenzen

6

Alleinstellungsmerkmale

7

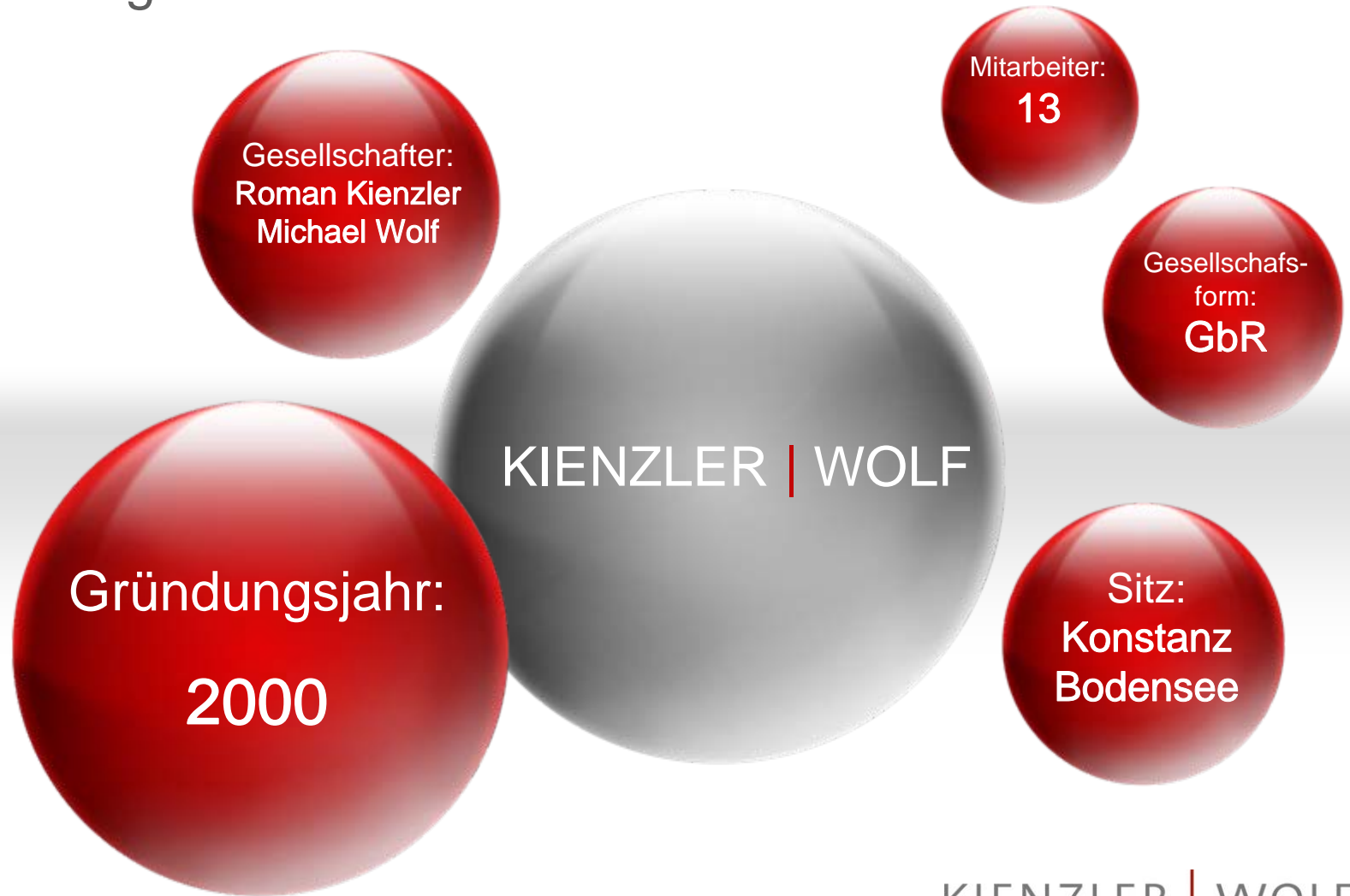
Beratungsleistungen

8

Kontakt

Unternehmen

Facts + Figures



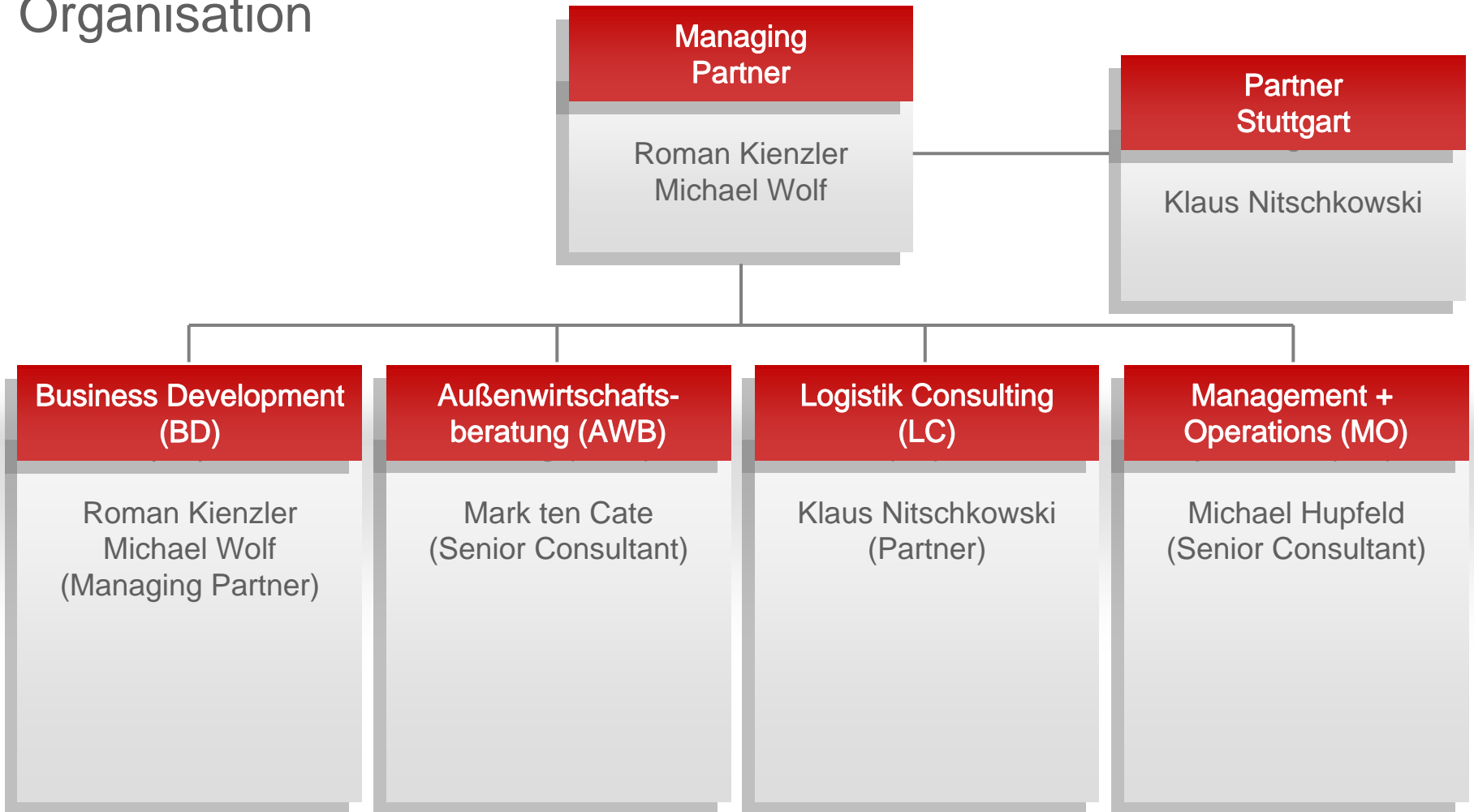
Unternehmen

Historie + Meilensteine

2000	Unternehmensgründung durch Roman Kienzler und Michael Wolf
2001	Managementeinsätze der Inhaber in Deutschland und der Schweiz
2002	Einstellung erster Mitarbeiter und Umzug in größere Räumlichkeiten
2003	Erste internationale Projektaufträge in Europa
2004	Systematische Rekrutierung von Logistikexperten europaweit
2005	Einrichtung Expertenportal auf unserer Homepage
2005	Entwicklung Beratungsmethodiken „Business Development“
2006	Entwicklung Beratungsmethodiken „Organisationsberatung“
2007	Einstellung weiterer Mitarbeiter zur Bewältigung des Auftragsvolumens
2008	Dreizehn Mitarbeiter, internationale Beratungsaufträge in ganz Europa

Unternehmen

Organisation



Unternehmen

Geschäftsführung



Roman Kienzler:

- Jahrgang 1966, Speditionskaufmann und Verkehrsfachwirt
- Über 20 Jahre Berufserfahrung in Management, Export und Vertrieb
- Seit 10 Jahren Unternehmensberater für Logistik und Außenwirtschaft



Michael Wolf:

- Jahrgang 1968, Speditionskaufmann und Verkehrsfachwirt
- Über 20 Jahre Berufserfahrung in Management, Logistik und Vertrieb
- Seit 10 Jahren Unternehmensberater für Logistik und Außenwirtschaft

Unternehmen

Beraterkompetenz

Geschäftsführende Partner: Roman Kienzler und Michael Wolf

Inhaber des Unternehmens, rechtliche Vertretung von KIENZLER | WOLF
Überregionale Kundenakquisition und –betreuung. Partnerbetreuung und Unternehmensentwicklung

Partner (werden berufen):

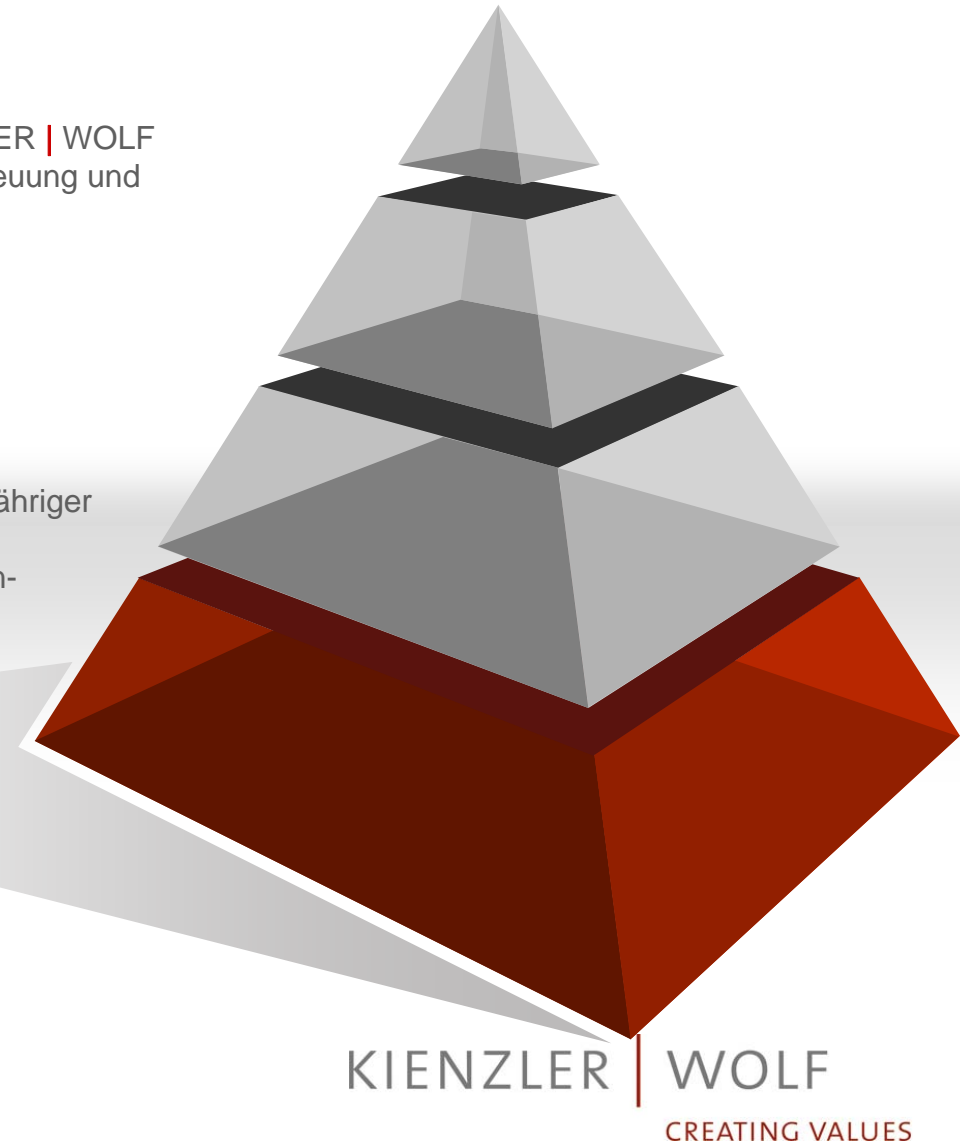
Regionale Vertretung von KIENZLER | WOLF.
Regionale Kundenakquisition und –betreuung

Senior Consultants und Consultants:

Betriebswirte, Verkehrsfachwirte, Speditionskaufleute mit langjähriger Berufserfahrung, meist in leitender Position. Mehrsprachig und international erfahren. Hohe Methodenkompetenz bei der eigenverantwortlichen Steuerung von Projekten

Professionals:

Hochschulabsolventen (Logistik) und Speditionskaufleute
Operative Projekteinsätze, Übernahme von Teilaufgaben als Teammitglied bei Beratungsprojekten



Unternehmen

Beraterkompetenz

Geschäftsführende Partner: Roman Kienzler und Michael Wolf

Inhaber des Unternehmens, rechtliche Vertretung von KIENZLER | WOLF
Überregionale Kundenakquisition und –betreuung. Partnerbetreuung und Unternehmensentwicklung

Partner (werden berufen):

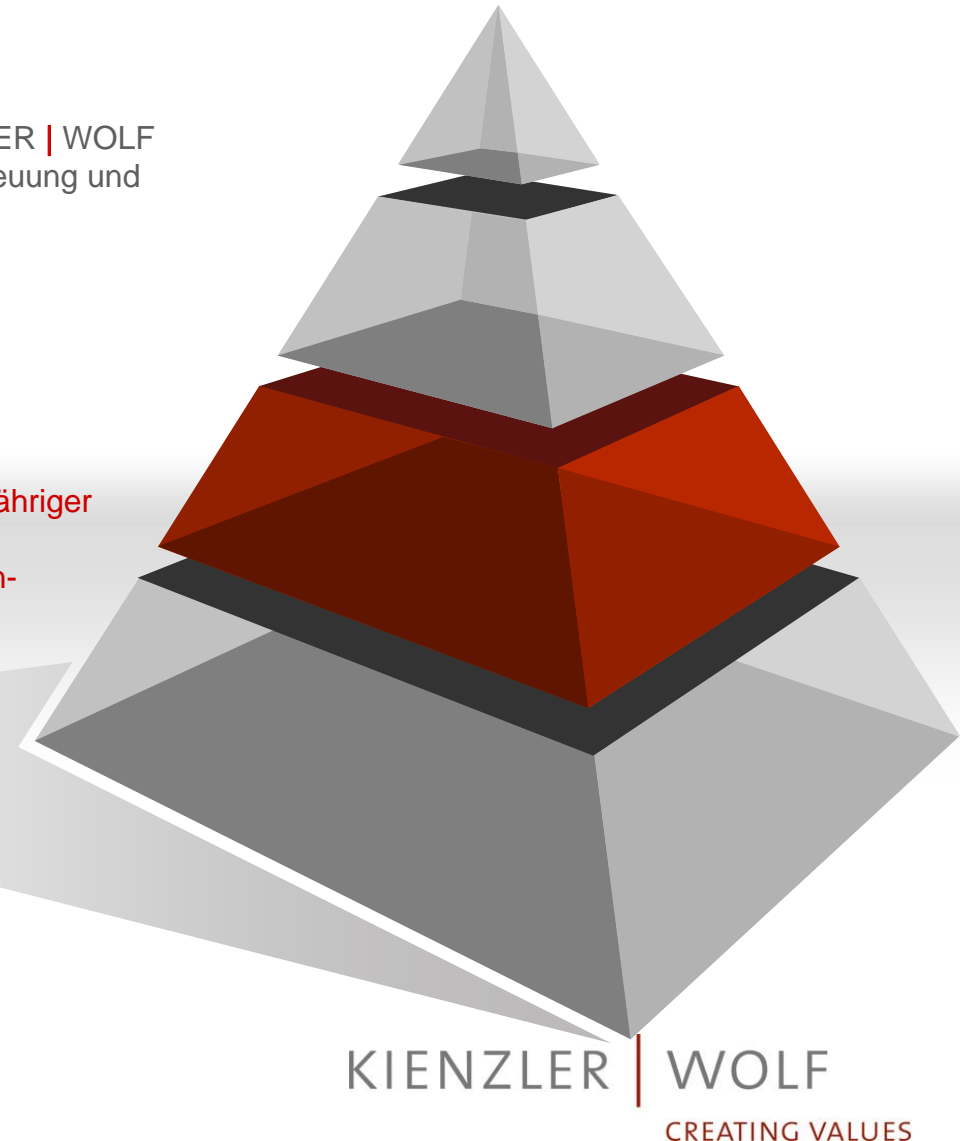
Regionale Vertretung von KIENZLER | WOLF.
Regionale Kundenakquisition und –betreuung

Senior Consultants and Consultants:

Betriebswirte, Verkehrsfachwirte, Speditionskaufleute mit langjähriger Berufserfahrung, meist in leitender Position. Mehrsprachig und international erfahren. Hohe Methodenkompetenz bei der eigenverantwortlichen Steuerung von Projekten

Professionals:

Hochschulabsolventen (Logistik) und Speditionskaufleute
Operative Projekteinsätze, Übernahme von Teilaufgaben als Teammitglied bei Beratungsprojekten



Unternehmen

Beraterkompetenz

Geschäftsführende Partner: Roman Kienzler und Michael Wolf

Inhaber des Unternehmens, rechtliche Vertretung von KIENZLER | WOLF
Überregionale Kundenakquisition und –betreuung. Partnerbetreuung und Unternehmensentwicklung

Partner (werden berufen):

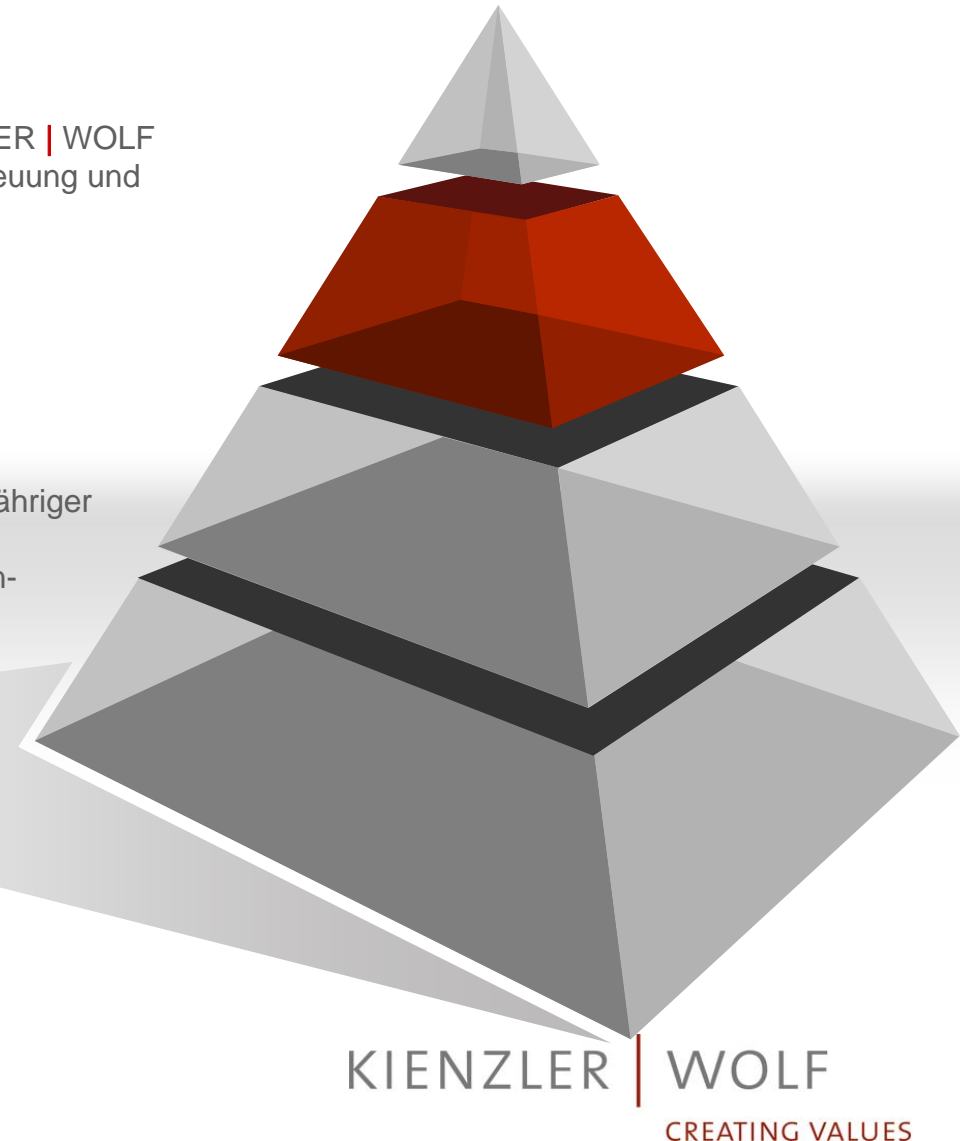
Regionale Vertretung von KIENZLER | WOLF.
Regionale Kundenakquisition und –betreuung

Senior Consultants und Consultants:

Betriebswirte, Verkehrsfachwirte, Speditionskaufleute mit langjähriger Berufserfahrung, meist in leitender Position. Mehrsprachig und international erfahren. Hohe Methodenkompetenz bei der eigenverantwortlichen Steuerung von Projekten

Professionals:

Hochschulabsolventen (Logistik) und Speditionskaufleute
Operative Projekteinsätze, Übernahme von Teilaufgaben als Teammitglied bei Beratungsprojekten



Unternehmen

Beraterkompetenz

Geschäftsführende Partner: Roman Kienzler und Michael Wolf

Inhaber des Unternehmens, rechtliche Vertretung von KIENZLER | WOLF
Überregionale Kundenakquisition und –betreuung. Partnerbetreuung und Unternehmensentwicklung

Partner (werden berufen):

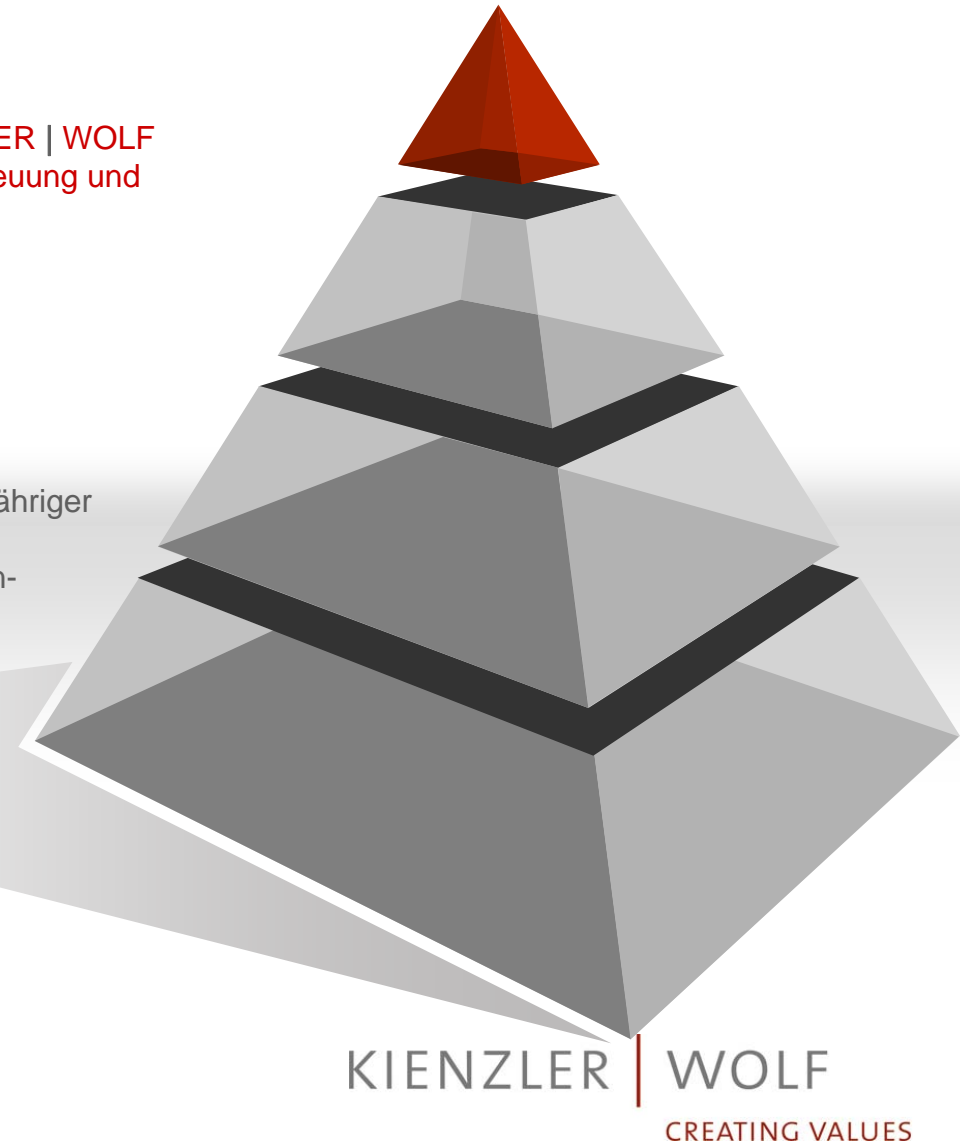
Regionale Vertretung von KIENZLER | WOLF.
Regionale Kundenakquisition und –betreuung

Senior Consultants und Consultants:

Betriebswirte, Verkehrsfachwirte, Speditionskaufleute mit langjähriger Berufserfahrung, meist in leitender Position. Mehrsprachig und international erfahren. Hohe Methodenkompetenz bei der eigenverantwortlichen Steuerung von Projekten

Professionals:

Hochschulabsolventen (Logistik) und Speditionskaufleute
Operative Projekteinsätze, Übernahme von Teilaufgaben als Teammitglied bei Beratungsprojekten



Unternehmen

Erfahrung

Ziel bis 2012:

Führende Managementberatung für die Logistikbranche und Außenwirtschaft im deutschsprachigen Raum. Eindeutiger Branchenfokus und hohe Umsetzungskompetenz als wesentliche Alleinstellungsmerkmale

2004 – 2006:

Schrittweise Entwicklung eigener Beratungsmethoden und Tools in den Bereichen Business Development, Organisationsberatung, Außenwirtschaft und Logistik-Consulting; Systematisches Rekrutieren von Consultants und Professionals

2000 – 2004:

Managementeinsätze der Inhaber auf selbständiger Basis. Ständige Weiterentwicklung der eigenen Managementskills. Einblick in branchenübergreifende Best-Practice-Methoden

1986 – 2000:

Leitende Funktionen der Inhaber in Disposition, Export und Verkauf bei großen und mittelständischen Logistikdienstleistern

Unternehmen

Erfolgreiche Projekte europaweit:



Deutschland



Schweiz



Österreich



Niederlande



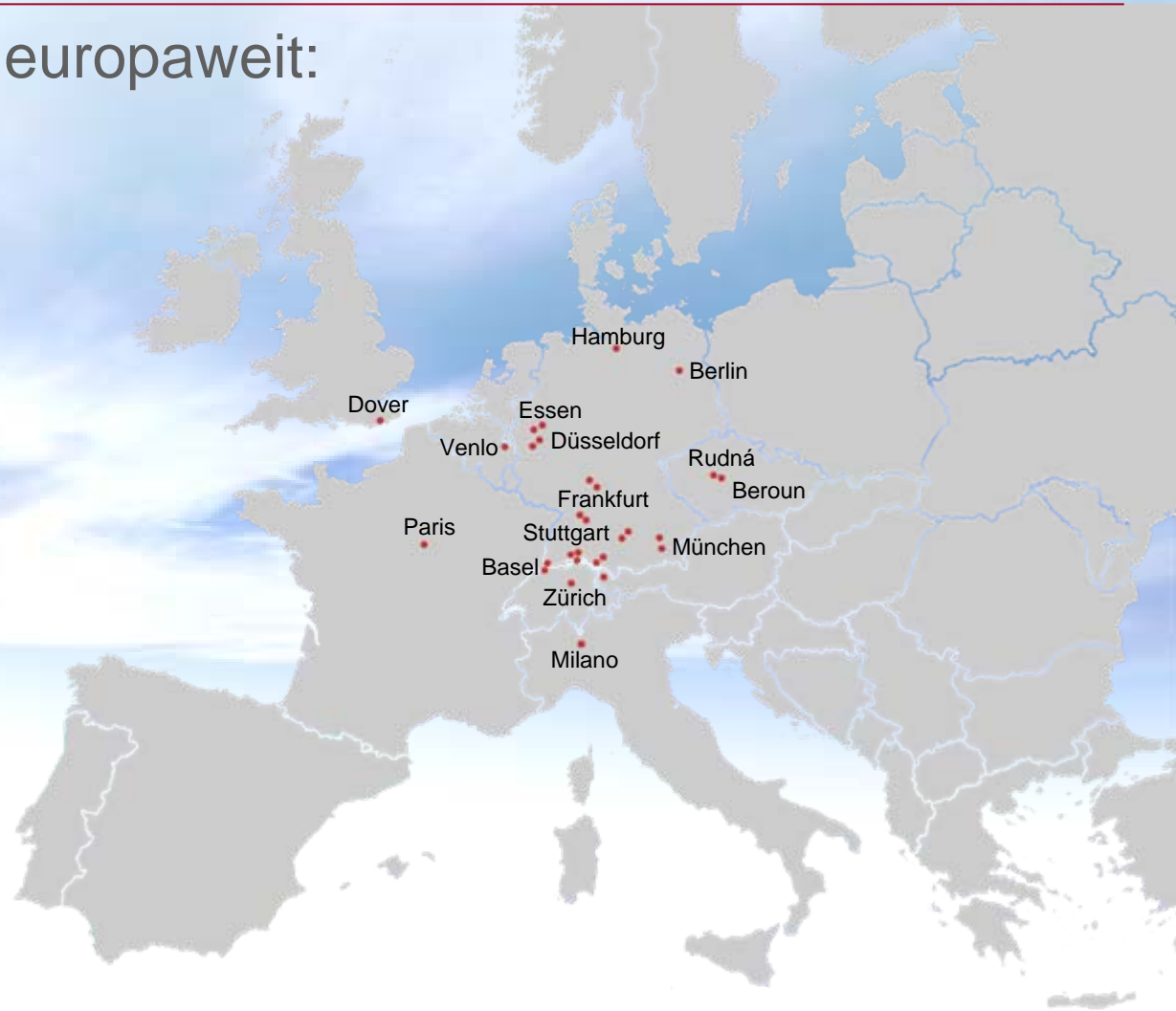
Italien



Großbritannien



Tschechien



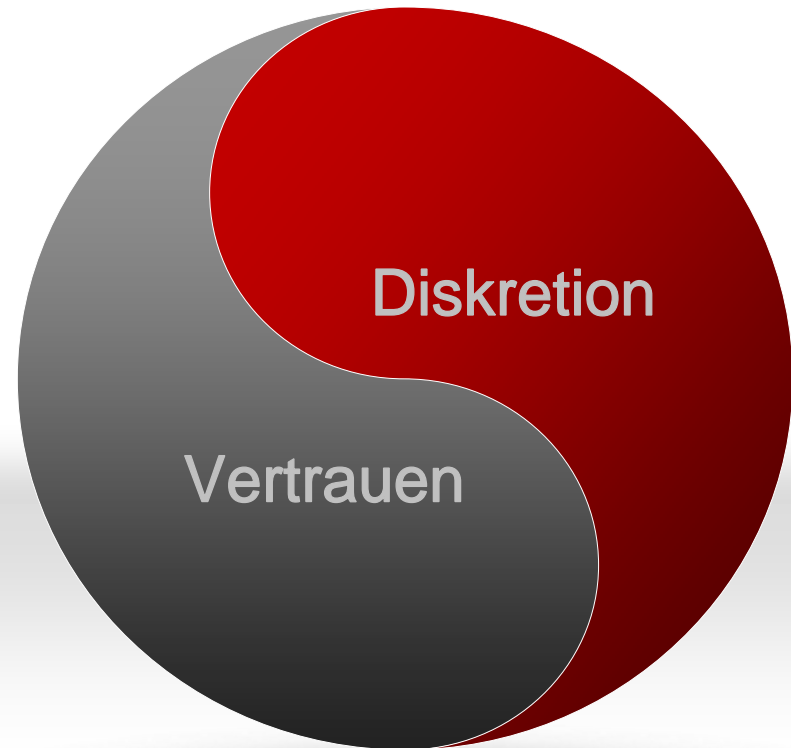
Unternehmen

Referenzen

Zu unseren Kunden zählen Unternehmen der Top 100 der Logistik, namhafte mittelständische Speditionsdienstleister, sowie Verlager aus den Bereichen Automotive, Chemie und Maschinenbau.

Wenn Sie mehr über unsere Referenzen erfahren wollen, besuchen Sie unsere Homepage. Unsere Projektbeschreibungen verschaffen Ihnen einen Einblick in unsere Arbeit:

www.kienzler-wolf.de/referenzen

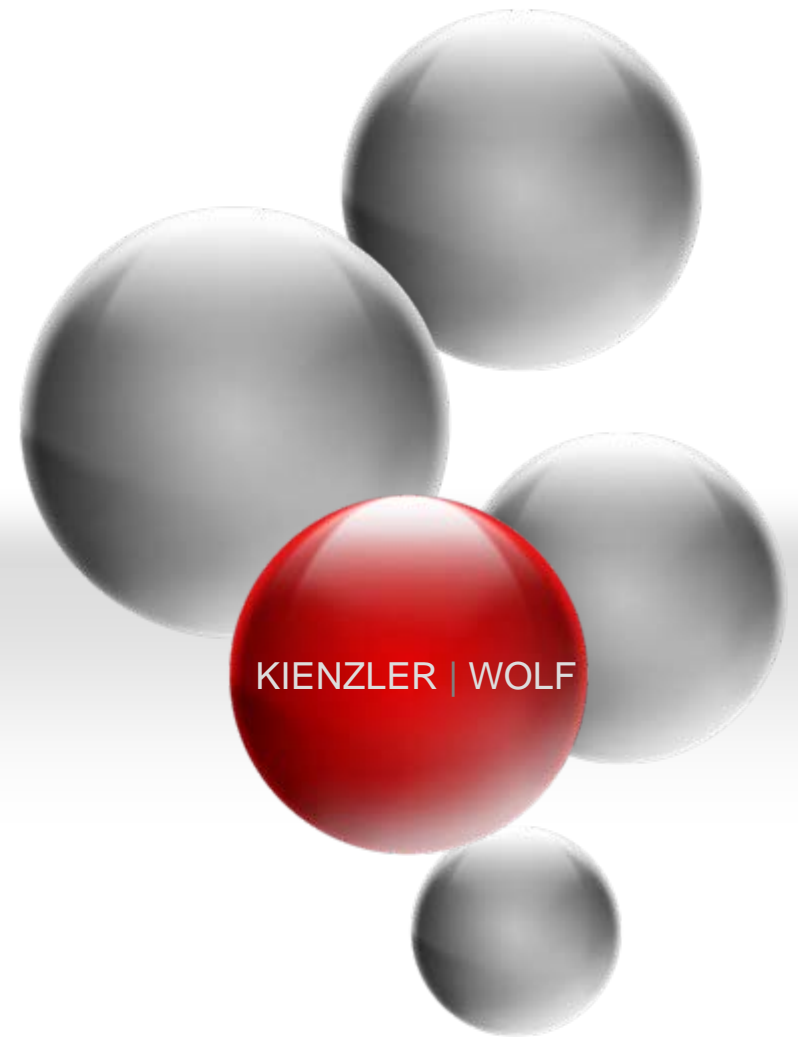


Unternehmen

Alleinstellungsmerkmale

Nicht als Berater sondern als beratende Spediteure mit jahrzehntelanger Erfahrung in der Logistik kennen wir Regeln Ihres Marktes. Wir sprechen Ihre Sprache.

Dieser konsequenten Branchenfokus und unsere Umsetzungskompetenz sind unsere wichtigsten Alleinstellungsmerkmale.



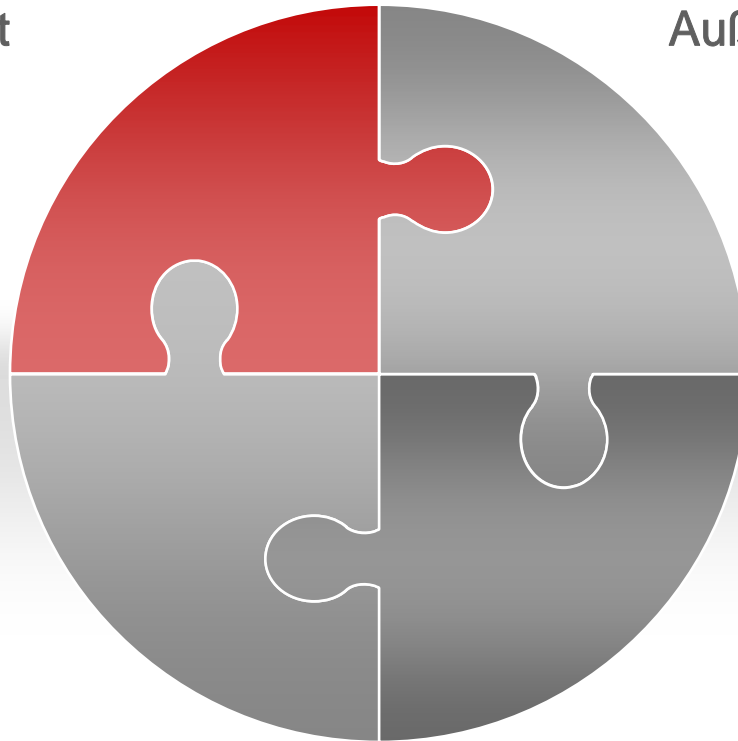
Beratungsleistungen

Business Development

- Positionierungsstrategien
- Pricing + Tarifwesen
- Vertriebsorganisation
- Verkaufsförderung

Management + Operations

- Management-auf-Zeit
- Zolldeklaranten-auf-Zeit



Außenwirtschaftsberatung

- Fiskalvertretung
- Dual-Use-Verordnung
- Marktzugangsberatung D + EU
- Beratung ZWB / AEO

Logistik-Consulting

- Organisationsberatung
- Logistik-Outsourcing
- Tendermanagement

Beratungsleistungen

Positionierungsstrategien

Der Logistikmarkt ist nach wie vor geprägt von Überkapazitäten, Harmonisierungsdefiziten im europäischen Wettbewerb, sowie einem anhaltendem Kostendruck.

In diesem Marktumfeld ist ein dauerhafter Unternehmenserfolg nur für die Anbieter sichergestellt, die sich gegenüber den Nachfragern mit individuellen Problemlösungen profilieren. An Stelle eines indifferenten Angebotsportfolios gilt es, Alleinstellungsmerkmale gegenüber dem Wettbewerb zu entwickeln.

Wir unterstützen Logistikdienstleister bei der Entwicklung und Umsetzung von Positionierungsstrategien und dem Markenaufbau.



***Business-
Development***

Beratungsleistungen

Pricing + Tarifwesen

Aufgrund des anhaltenden Preisdrucks durch Überkapazitäten am Markt und Harmonisierungsdefizite im europäischen Wettbewerb konzentrieren sich viele Logistikdienstleister auf die Optimierung der Kostenseite.

Zur Auslastung von Linien oder zur Senkung von Stückkosten werden Geschäfte oft unter Deckungsbeitragsgesichtspunkten kalkuliert, was wiederum den Preisdruck am Markt weiter verschärft.

Die enorme Bedeutung einer konsistenten Preispolitik und der Optimierung des Tarifwesens wird von den Anbietern oftmals unterschätzt. Wir unterstützen Logistikdienstleister bei der Preisfindung und der Tarifgestaltung.



***Business-
Development***

Beratungsleistungen



Vertriebsorganisation

Mit der Neugestaltung des Vertriebsprozesses bei Logistikdienstleistern steigern wir die Effizienz des Vertriebs nachhaltig, erhöhen die erforderliche Präsenzzeit der Außendienstmitarbeiter bei den Zielkunden vor Ort und sorgen durch eine systematische Auswertung von Kundenbesuchen für eine gezielte Weiterverfolgung von generierten Geschäftschancen.

Mit der Implementierung unserer prozessorientierten Verkaufsorganisation erreichen wir für unsere Kunden mit den bestehenden Personalressourcen Umsatzsteigerungen, die ansonsten nur durch den kostenintensiven Ausbau der Kapazitäten erreicht werden.



***Business-
Development***

Beratungsleistungen

Verkaufsförderung

Mit unseren Maßnahmen zur Verkaufsförderung unterstützen wir Logistikdienstleister in ihren Vertriebsaktivitäten.

Unser Angebot umfasst dabei die qualifizierte Kontaktaufnahme mit Zielkunden zur Potenzialermittlung und der Vorbereitung von Besuchsterminen durch den Verkaufsaußendienst.

Wir übernehmen die telefonische Kontaktaufnahme mit den Entscheidungsträgern der gemeinsam definierten Zielkunden, präsentieren das Leistungsangebot unserer Auftraggeber, ermitteln den Bedarf des Zielkunden, sowie mögliche, zukünftige Bedarfswfälle.



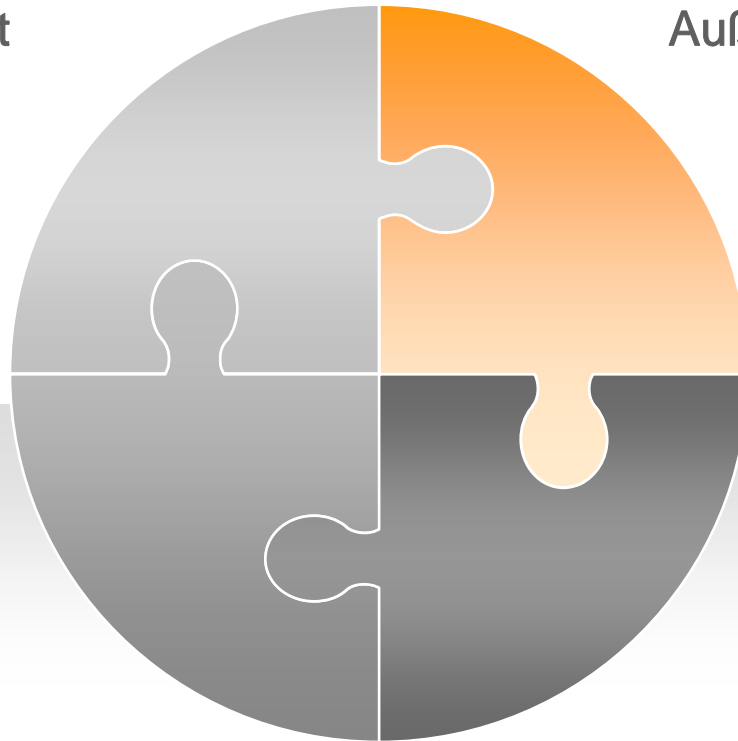
Beratungsleistungen

Business Development

- Positionierungsstrategien
- Pricing + Tarifwesen
- Vertriebsorganisation
- Verkaufsförderung

Management + Operations

- Management-auf-Zeit
- Zolldeklaranten-auf-Zeit



Außenwirtschaftsberatung

- Fiskalvertretung
- Dual-Use-Verordnung
- Marktzugangsberatung D + EU
- Beratung ZWB / AEO

Logistik-Consulting

- Organisationsberatung
- Logistik-Outsourcing
- Tendermanagement

Beratungsleistungen

Fiskalvertretung

Für Unternehmen in der Schweiz ist es für Warensendungen in EU-Staaten außerhalb Deutschlands von Vorteil, sich für Umsatzsteuerzwecke durch einen Fiskalvertreter steuerlich vertreten zu lassen, gerade dann, wenn sie über keine eigenen Betriebsstätten in der Bundesrepublik verfügen.

Die Fiskalvertretung als eine Grundlage für die Durchführung von so genannten EU-Verzollungen bietet schweizerischen Unternehmen eine Vielzahl von Vorteilen.

Wir übernehmen als Fiskalvertreter die steuerliche Vertretung für schweizerische Unternehmen in der Bundesrepublik Deutschland und damit alle administrativen und umsatzsteuerlichen Pflichten



***Außen-
wirtschafts-
beratung***

Beratungsleistungen

Dual-Use Verordnung

Dual Use beschreibt in der Außenwirtschaft die prinzipielle Verwendbarkeit von Gütern sowohl zu zivilen, als auch zu militärischen Zwecken. Die jeweiligen Genehmigungsbehörden behalten sich vor, bei der nicht eindeutigen Verwendung dieser Güter für zivile Zwecke, eine mögliche Ausfuhr zu untersagen.

In Deutschland ist das Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA) in Eschborn für die Kontrolle der Einhaltung der entsprechenden Bestimmungen zuständig.

Wir unterstützen Ausführende von Gütern mit doppeltem Verwendungszweck beim Antrags- und Genehmigungsverfahren



***Außen-
wirtschafts-
beratung***

Beratungsleistungen



Marktzugangsberatung

Der Zugang zu den lukrativen deutschen und europäischen Märkten erfordert von schweizerischen Exporteuren umfangreiche Kenntnisse zu steuerlichen, zollrechtlichen und weiteren behördlichen Vorschriften.

Mit unseren Beratungsleistungen verschaffen wir unseren Auftraggebern die erforderliche Transparenz bei der Erschließung dieser Märkte und reduzieren dabei systematisch Markteintrittsbarrieren.

Wir ermitteln auf die produktspezifischen Anforderungen optimale Zollverfahren, mögliche Einfuhrbeschränkungen, -abgaben oder sonstige Auflagen.

Bei Bedarf übernehmen wir die Einrichtung und den Unterhalt einer Handelsniederlassung in Deutschland im Namen unserer Auftraggeber.



Außen- wirtschafts- beratung

Beratungsleistungen

AEO-Zertifizierung

Mit dem Status des zugelassenen Wirtschaftsbeteiligten oder Authorized Economic Operator (AEO) gilt ein am Außenhandel beteiligtes Unternehmen als besonders zuverlässig und vertrauenswürdig und kann damit auf eine Reihe von Vergünstigungen im Rahmen der Zollabfertigung in Anspruch nehmen.

Vor allem die zunehmende Vernetzung der Wirtschaft im Rahmen der Globalisierung und die veränderte Sicherheitslage weltweit hat die EU-Kommission veranlasst ein Zertifizierungsverfahren für Unternehmen zu schaffen, das der Sicherung der gesamten, internationalen Lieferkette dient.

Mit unseren Beratungsleistungen begleiten wir unsere Auftraggeber von der Antragstellung bis zur Zertifizierung in engem Kontakt mit den zuständigen Zollbehörden.



***Außen-
wirtschafts-
beratung***

Beratungsleistungen

Business Development

- Positionierungsstrategien
- Pricing + Tarifwesen
- Vertriebsorganisation
- Verkaufsförderung

Außenwirtschaftsberatung

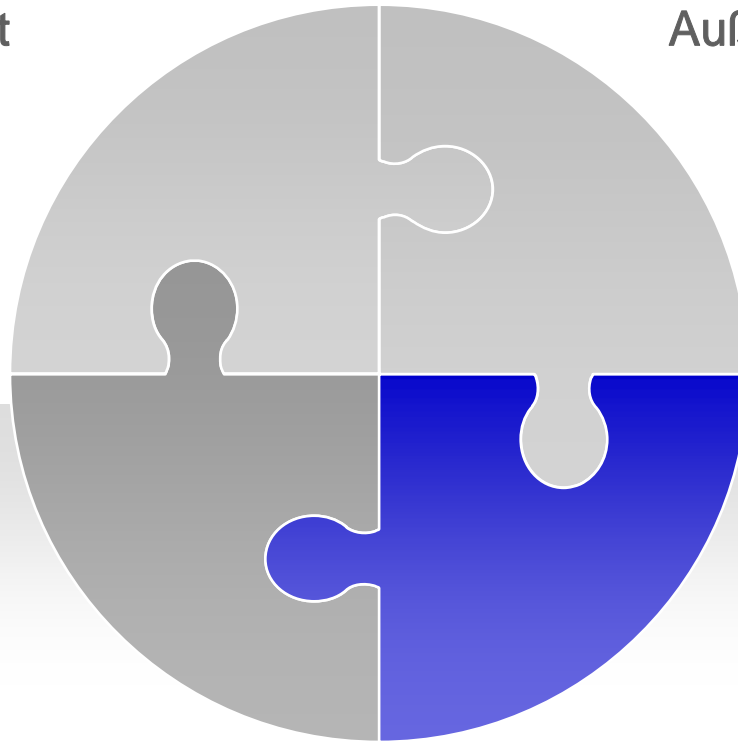
- Fiskalvertretung
- Dual-Use-Verordnung
- Marktzugangsberatung D + EU
- Beratung ZWB / AEO

Management + Operations

- Management-auf-Zeit
- Zolldeklaranten-auf-Zeit

Logistik-Consulting

- Organisationsberatung
- Logistik-Outsourcing
- Tendermanagement



Organisationsberatung

Anders als bei Produktionsunternehmen erfolgt die Leistungserstellung von Logistikdienstleistern – aber auch von Versandabteilungen als interner Dienstleister für weitere Werkteile und Abteilungen - in Echtzeit und in unmittelbarer Mitwirkung des Kunden.

Externe Einflussfaktoren durch Auftraggeber, wie deren Qualitätsempfinden, Erwartungshaltung, eigene Fachkompetenz oder Kooperationsbereitschaft, haben damit für diese Dienstleister unmittelbare Auswirkungen auf die eigenen Performance

Wir unterstützen unsere Auftraggeber bei der Neugestaltung von Organisationsstrukturen, optimieren Prozesse und erhöhen damit die Flexibilität in der Leistungserstellung um jederzeit auf diese externen Einflussfaktoren reagieren zu können.

Logistik- Consulting

Beratungsleistungen

Logistik-Outsourcing

Die Übergabe der gesamten Logistikaufgaben an einen externen Dienstleister bietet für Industrie- und Handelsunternehmen zahlreiche Chancen, allen voran die Konzentration auf die eigenen Kernkompetenzen, also die Entwicklung und den Vertrieb ihrer Produkte.

Andererseits sind Outsourcing Entscheidungen von strategischer Bedeutung und in aller Regel schwer revidierbar. Sie sind mit Investitionen verbunden und bedeuten immer einen Eingriff in bestehende Organisationsabläufe.

Wir erleichtern unseren Auftraggebern die Entscheidung "make or buy" und beraten diese bei der Konzeption, Umsetzung und Steuerung von Outsourcing-Projekten.



*Logistik-
Consulting*

Beratungsleistungen

Tendermanagement

Logistikdienstleistungen sind nicht digitalisierbar. Daher eignen sich internetbasierte Plattformen und Marktplätze unseres Erachtens nur bedingt zu deren Ausschreibung.

Die bei e-Tendern erforderliche Standardisierung wird den individuellen Anforderungen der Verlager oft nicht in ausreichendem Maße gerecht und aufwändige Nachverhandlungen mit den Anbietern schmälern die angestrebte Effizienz der elektronischen Ausschreibung.

Wir begleiten Unternehmen aus Industrie und Handel professionell, individuell und neutral bei klassischen Logistikausschreibungen.



*Logistik-
Consulting*

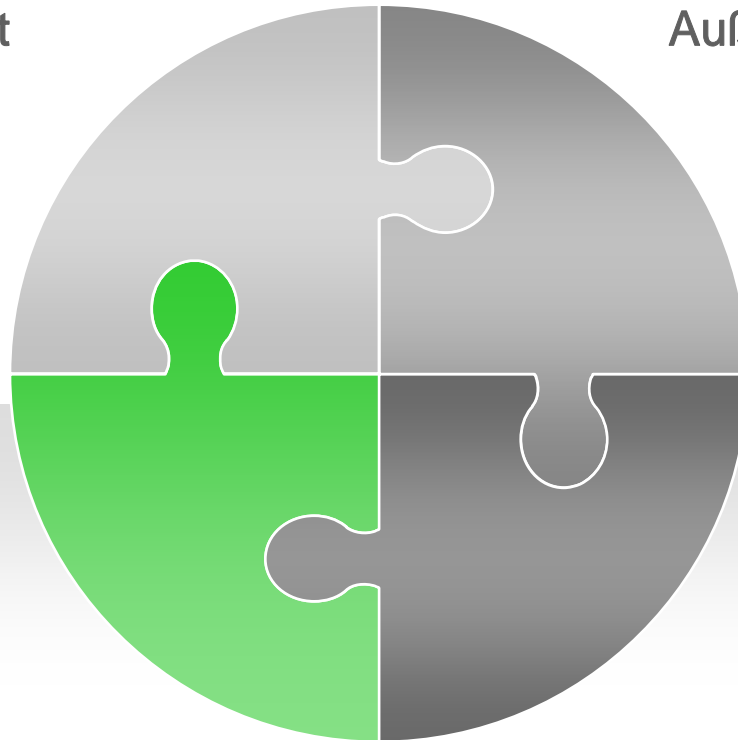
Beratungsleistungen

Business Development

- Positionierungsstrategien
- Pricing + Tarifwesen
- Vertriebsorganisation
- Verkaufsförderung

Management + Operations

- Management-auf-Zeit
- Zolldeklaranten-auf-Zeit



Außenwirtschaftsberatung

- Fiskalvertretung
- Dual-Use-Verordnung
- Marktzugangsberatung D + EU
- Beratung ZWB / AEO

Logistik-Consulting:

- Organisationsberatung
- Logistik-Outsourcing
- Tendermanagement

Beratungsleistungen

Management-auf-Zeit

Wir unterstützen Logistikdienstleister sowie Industrie- und Handelsunternehmen im Rahmen von zeitlich befristeten Einsätzen zur Erfüllung einer definierten Aufgabenstellung. Ganz egal, ob der Manager-auf-Zeit dabei Führungsverantwortung übernimmt oder ausschließlich sein Spezialwissen einbringt.

Wir unterhalten einen sorgfältig ausgewählten Expertenpool kurzfristig verfügbarer, praxiserprobter Managern der ersten und zweiten Ebene sowie erfahrenen Experten, die für spezifische Projektaufgaben qualifiziert sind.

Innerhalb kürzester Zeit stellen wir unseren Auftraggebern einen für ihre individuellen Anforderungen geeigneten Experten-auf-Zeit zur Verfügung. Der Arbeitsbeginn kann in der Regel bereits wenige Tage nach Vertragsabschluss erfolgen



*Management
+ Operations*

Beratungsleistungen

Zolldelaranten-auf-Zeit

In ihrer Tätigkeit vereinen Zolldelaranten hochspezialisiertes Expertenwissen. Personelle Vakanzen aufgrund Urlaub oder Krankheit, sowie unvorhergesehene Spitzen können von vielen Unternehmen mit dem bestehenden Personalstamm nicht ohne weiteres kompensiert werden.

Mit unserem erfahrenen Team an ausgebildeten Speditionskaufleuten und Zolldelaranten unterstützen wir Logistikdienstleister und Verzollungsagenturen bei der kurzfristigen Überbrückung von Vakanzen.

Unsere Auftraggeber profitieren von der sofortigen Verfügbarkeit von geeigneten Deklaranten, der damit verbundenen unkomplizierten Abarbeitung von Spitzen.



*Management
+ Operations*

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

Haben wir Sie neugierig auf uns gemacht oder haben Sie bereits eine konkrete Aufgabenstellung für uns? Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme:

KIENZLER | WOLF

Roman Kienzler
Geschäftsführung

Fritz-Arnold-Str. 16
D-78467 Konstanz
Fon: +49-75 31-694 254
Fax: +49-75 31-694 821

office@kienzler-wolf.de

www.kienzler-wolf.de

KIENZLER | WOLF

Michael Wolf
Geschäftsführung

Fritz-Arnold-Str. 16
D-78467 Konstanz
Fon: +49-75 31-694 254
Fax: +49-75 31-694 821

office@kienzler-wolf.de

www.kienzler-wolf.de